



Monika Lamkén
Telefon: 010-485 41 24

Minnesanteckningar
2010-12-01

Idéseminarium med företagare med utländsk bakgrund, 26/11

Syftet med mötet är att diskutera möjligheter och upplevda hinder att starta ett företag och/eller att bedriva verksamhet med utgångspunkt från Sverige i sitt ursprungsland (eller ett annat land utanför Sverige).

Närvarande:

Mikaela Valtersson, Ordförande, Kommittén för cirkulär migration och utveckling
Anna Tillander, Kommittén för cirkulär migration och utveckling
Stephen Dippel, Justitiedepartementet
Cristina de Amaral, SINEC Linköping (Kosmopolit/UD) från Portugal
Gloria Soto Gálvez, Theconsenso AB från Peru
Sahra Bargadle, Hawo-Tako Business Center från Somalia
Ali A. J. Karim, Entreprenör (samarbete ByggMax i Irak och Swedfund) från Irak
Oscar Mayori, PUSH Me från Burundi
Ali Ghafari, Techme från Afghanistan
Maryam Osman, Multiling AB från Somalia
Joseph Zachariah, SIEN Stockholm (Kosmopolit/UD) från Indien
Hamid Alic, Aromatic från Bosnien och Hercegovina
Arif Erkonuksevem, IBE Halmstad/Halland (Kosmopolit/UD) från Turkiet
Ebtisam Hatem, IESD in Sweden från Irak
Andres Parts, Migrationsverket
Monika Lamkén, Migrationsverket

Mikaela Valtersson inleder och berättar om bakgrunden till den parlamentariska kommittén Cirkulär migration och utveckling som har till uppdrag att främja den positiva utveckling som migration kan ha såväl för Sverige som för de länder som migranterna kommer från. Se mer information på www.sou.gov.se/cimu.

Vilka möjligheter/svårigheter/skillnader finns det för att starta eget?

Kommentarer ifrån deltagarna:

Möjligheter

Det är viktigt att lära sig svenska väl och kunna förklara sig – språket öppnar dörrar.
I Sverige finns stöd för att t.ex. göra en affärsplan.
Måste finnas på plats och engagera släktingarna/vännerna/andra kontakter.
Nätverk - ett måste för att öppna dörrar i hemlandet.

En svensk produkt i Irak säljer sig själv. Sverige har bra renommé – ”Made in Sweden”.

Personliga kontakter viktiga för att få stöd och råd.

Svenskt medborgarskap – orolig för att mista sitt permanenta uppehållstillstånd.

Kontakter via Internet – ibland kan du påverka mer hemifrån än att vara på plats.

”Letter of intent” (avsiktsförklaring)– öppnar dörrar för att komma in i landet och träffa ”rätt” personer – stor potential.

Svårigheter

Det finns strukturella hinder.

Mentalitet.

Informella krav måste uppfyllas i Sverige – en kulturkrock.

Måste ha ekonomi så att jag vågar satsa. Banken tror inte på affärsidén, svårt att låna pengar för att jag har utländsk bakgrund.

Svenska banker arbetar mycket lokalt – kan vara svårt att få lån om du har verksamhet i en annan kommun.

Svenska banker vill inte låna pengar till att starta eget i ett annat land.

Kan ibland vara till förfång att komma ifrån Sverige; svensken anses vara mer lättlurad.

”När jag hela tiden möter hinder så tappar jag lusten” – kvinna och egenföretagare. Swedfunds stöd kräver egen finansiering eller en partner som kan satsa 50 procent av kapitalet.

De som har kommit till Sverige för att söka skydd har varit borta länge så att det kan vara svårt att ta steget att flytta tillbaka.

Politiskt instabilt i hemlandet.

Finns inget fungerande banksystem i Somalia.

Erbjudande om mutor.

Skilnader

I Sverige finns olika stöd/rådgivning att få om du vill starta eget.

Affärsplan ett måste i Sverige men inte i många andra länder.

Mikaela Valtersson summerar dagen med följande nyckelord:

Rådgivning – en väg in – en portal

Nätverk – som används

Attityder och värderingar

Språk

Bistånd på ett bättre sätt

Den ”svenska mentaliteten”

Diasporan användas mer

Att kunna vara på plats – våga lämna Sverige (innehavare av permanent uppehållstillstånd)

Starta eget – starta OCH växa

Banklån

Bankernas regelverk.